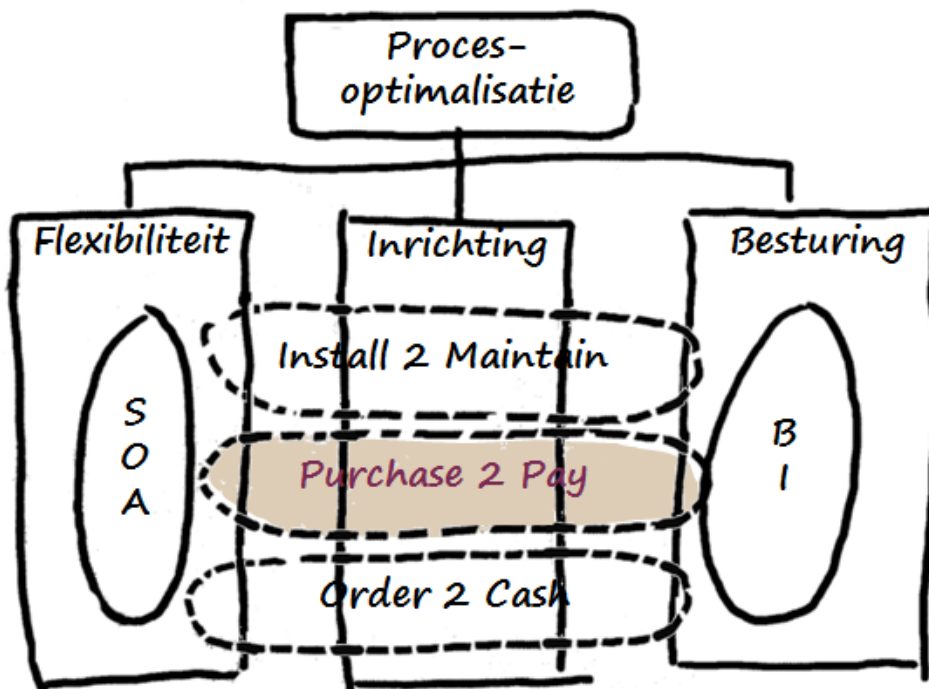


# Purchase to Pay SAP Scan

SAP Solutions



versie 2009

© Inter Access

# Purchase to Pay SAP Scan

## 1. Algemeen

Wilt u weten of de inrichting van uw SAP SRM applicatie wel optimaal is en of er nieuwe mogelijkheden binnen SAP SRM zijn die uw inkoopprocessen (nog) beter ondersteunen? Vormt maatwerk een belangrijk onderdeel van het SAP SRM systeem? Houdt het systeem u gevoelsmatig in een wurggreep? Als op een of meer van deze vragen het antwoord “ja” is of als deze vragen passen bij het gevoel dat u ten aanzien van uw SAP SRM systeem heeft, dan is de P2P SAP Scan de dienst die helderheid zal verschaffen.

## 2. Purchase to Pay 2 SAP Scan

Met onze P2P SAP Scan analyseren we de manier waarop het SAP SRM systeem is ingericht en wordt gebruikt. We kijken naar aspecten als stamdata, transactionele data, maatwerk, interfaces, workflow, rapportages en customizing settings. We kijken ook naar niet gebruikte mogelijkheden van de SRM versie. Verder wordt bekeken welke inkoop gerelateerde (deel-)processen door niet-SAP applicaties ondersteund worden en welke nog helemaal niet geautomatiseerd zijn. De KPI's en de End-to-End inkoopprocessen worden hierbij centraal gesteld. Het doel: meer halen uit het SAP SRM systeem, gericht op verbeterde procesondersteuning.

### 3. Patendo aanpak

De P2P SAP Scan is een snelle manier om inzicht te verkrijgen in het verbeterpotentieel van uw SAP SRM applicatie. De uitvoering vindt plaats op basis van onze eigen Patendo methodiek. Patendo volgt een gefaseerde aanpak met als uitkomst heldere en onderbouwde verbetervoorstellen. De fasering die wordt toegepast is: Prepare (scope-afbakening), Create (uitvoering), Check (verificatie) en Act (klaar voor besluitvorming). Hieronder volgt een kort overzicht van de activiteiten die we in de verschillende fases uitvoeren.

#### 1. Prepare

##### FASE 1

In de Prepare-fase vindt de scope-afbakening plaats. Dit gebeurt in overleg met de opdrachtgever. Er worden algemene vragen m.b.t. het gebruik van SAP SRM gesteld, hoofdprocessen met bijbehorende KPI's en PI's worden benoemd, gebruikte SAP Modules worden geïnventariseerd, proceseigenaren, key users en applicatiebeheerders worden uitgenodigd. Daarnaast vraagt Inter Access om een recent Early Watch rapport alsmede om een lijst waarin de calls van het afgelopen (half) jaar zijn opgenomen. Alle gegevens worden gepresenteerd in een Process Dimension Diagram waarbij de te inventariseren informatie in samenhang zichtbaar is en van waaruit onderbouwd de definitieve scopebepaling kan plaatsvinden.

#### 2. Create

##### FASE 2

In de Create-fase wordt de daadwerkelijke scan uitgevoerd. Er worden interviews gehouden met daartoe aangewezen personen, het SAP SRM systeem wordt onderzocht op een aantal aspecten zoals stamdata, transactionele data, maatwerk, interfaces, workflow, rapportages en customizing settings, het Early Watch Rapport en het call-overzicht worden bestudeerd en er worden SAP-specifieke vragen gesteld, gerelateerd aan de bij de scope gedefinieerde processen en SAP modules. Er wordt gekeken naar de mogelijk niet gebruikte onderdelen van de gebruikte SAP SRM versie en naar de mogelijkheden die een eventueel nieuwere versie van SAP SRM biedt. Alle bevindingen worden opgenomen in een concept P2P SAP Scan Rapport.

FASE 3

### 3. Check

De Check-fase toetst de (tussen)resultaten tot nu toe bij de opdrachtgever. Dit betekent dat er een presentatie wordt gegeven aan de opdrachtgever waarin de bevindingen in ruwe vorm worden gepresenteerd en getoetst. Op basis van deze interactieve presentatie kunnen bepaalde aspecten worden bijgesteld of kan worden vastgesteld dat additionele informatie nodig is voor het maken van definitieve conclusies. De verworven informatie wordt vastgelegd in het definitieve P2P SAP Scan Rapport. Dit P2P SAP Scan Rapport geeft inzicht in zowel voorgestelde quick wins (terugverdientijd van < 3 maanden) als lange termijn verbetervoorstellen met bijbehorende consequenties voor systeem en organisatie. Het rapport bevat tevens een onderbouwing van de verwachte tijdsinspanning, het daaraan gekoppelde budget en de verwachte opbrengsten.

FASE 4

### 4. Act

In de Act-fase stellen we de opdrachtgever in staat om, op basis van het definitieve P2P SAP Scan Rapport, gefundeerde besluiten te nemen om verbetervoorstellen wel of niet, direct of later, uit te voeren. Besluitvorming kan ook betekenen dat er wordt besloten om een meer specifieke scan (deep scan) uit te voeren op een bepaald verbetervoorstel om de business case nog verder uit te werken.





ACTIVITEITEN	Prepare	Create	Check	Act
	<p><b>Scoping</b></p> <p>Algemene vragen over het gebruik van SAP SRM.</p> <p>Benoemen van de hoofdprocessen en de daarbij behorende KPI's en PI's.</p> <p>Inventariseren gebruik SAP modules.</p> <p>Uitnodigen van Proces Eigenaren, Key Users en Applicatiebeheerders door de klant.</p> <p>Vaststellen benodigde input vanuit de klant (bijv. overzicht calls, Early Watch Rapport, etc).</p>	<p><b>Workshop en analyse</b></p> <p>Het houden van diverse interviews met daartoe aangewezen personen.</p> <p>Bekijken stamdata (als organisatie schema en product categorieën), transactionele data (als winkelwagens en bestellingen) en customizing settings.</p> <p>Inventariseren maatwerk (o.a. BAdI's), workflows en interfaces, bijvoorbeeld via een SPAU/SPDD lijst.</p> <p>Bestuderen van het Early Watch rapport.</p> <p>Bestuderen van het call-overzicht van het laatste (half) jaar om de aard van de meldingen te inventariseren.</p>	<p><b>Workshop</b></p> <p>Het houden van een workshop waarin het concept P2P SAP Scan rapport besproken en getoetst wordt.</p> <p>Het maken van een definitief P2P SAP Scan Rapport met daarin quick wins en verbetervoorstellen met bijbehorende consequenties voor systeem en organisatie.</p>	<p><b>Besluitvorming</b></p> <p>In de Act fase maakt de klant een selectie uit de diverse aangeboden quick wins en verbetervoorstellen.</p>

	<p>Stellen van SAP-specifieke vragen gerelateerd aan de bij de scope gedefinieerde processen en SAP modules.</p> <p>Het vertalen van de verzamelde informatie in het concept P2P SAP Scan rapport.</p>			
DELIVERABLES	<p><b>Scope</b></p> <p>Process Dimension Diagram met overeengekomen scope</p>	<p><b>Rapportage van bevindingen</b></p> <p>Concept P2P SAP Scan Rapport</p>	<p><b>Presentatie</b></p>	<p><b>Definitief P2P SAP Scan rapport</b></p>
GEMIDDELDE INSPANNING	0,5 dagen	3 dagen	2 dagen	0,5 dagen

## Contactgegevens

Inter Access is een IT dienstverlener met kennis van pragmatische oplossingen op het gebied van complexe procesketens. Als u met ons de dialoog wilt aangaan, bel dan 035-6888400 of stuur een email naar [sap@interaccess.nl](mailto:sap@interaccess.nl) voor een nadere kennismaking en presentatie.

Inter Access B.V.

Colosseum 9, 1213 NN Hilversum

Postbus 840, 1200 AV Hilversum

T 035 - 6 888 400, F 035 - 6 888 444

[info@interaccess.nl](mailto:info@interaccess.nl)

[www.interaccess.nl/sap](http://www.interaccess.nl/sap)

